

Liebe ERGO, finde ich bei Euch den Raum, um meine Kompetenz und Erfahrung weiter auszubauen?



Das versichern wir Ihnen! Denn bei uns finden Sie ein breites Themenspektrum, in dem Sie Ihr gesamtes Fachwissen einbringen können und in dem Ihr Potenzial den Spielraum bekommt, den Sie sich wünschen. Bei ERGO, einer der großen Versicherungsgruppen in Deutschland und Europa, erwarten Sie ein dynamisches Umfeld und anspruchsvolle Aufgaben in vielseitigen Projekten, an denen Sie weiterwachsen können. Gehen Sie mit uns neue Wege! Das gemeinsame Ziel: unseren Kunden genau das zu bieten, was sie brauchen.

Für unseren Standort in Düsseldorf suchen wir Sie als

Referent (m/w) Vertriebscompliance Investment Products

Ihre Aufgaben

- Operativer Ausbau des Compliance Management Systems (CMS) der ERGO Group im In- und Ausland mit Schwerpunkt auf Vertriebs-Compliance (Investment Products)
- Identifikation und Bewertung von Compliance-Risiken im Vertrieb
- Kontrolle der Zuverlässigkeits- und Sachkundeforderungen gemäß WpHG/MAAnzV sowie der Vermittlervereinbarung (vgV) und ergänzend Vor-Ort-Kontrollen zur Prüfung und Bewertung der Organisations-, Verhaltens- und Transparenzpflichten
- Beratung zu und regelmäßige Überprüfung der Vergütungssysteme gemäß BT 8.2.2 MaComp, u.a. Einrichtung, Ausgestaltung und Umsetzung inkl. effektiver Kontrollhandlungen der operativen Bereiche
- Durchführung regelmäßiger Schulungen über Wertpapier-Compliance-relevante Sachverhalte
- Entwicklung und Implementierung von risikominimierenden Maßnahmen
- Überwachung der Angemessenheit und Wirksamkeit der risikominimierenden Maßnahmen
- Erhebung und Auswertung von Beschwerden und möglichen Regelverstößen im Vertrieb
- Selbstständige Erarbeitung, Bewertung und Darstellung von Lösungsmöglichkeiten für die verschiedensten compliance-relevanten Problemstellungen einschließlich der Bekanntgabe und Erläuterung von Entscheidungen im Einzelfall

Ihr Profil

- Abgeschlossenes juristisches, wirtschaftswissenschaftliches oder vergleichbares Studium / Ausbildung
- Praktische Berufserfahrung in einem Wertpapierdienstleistungsunternehmen, gerne im Bereich Compliance
- Regulatorisch geforderte Sachkunde im Sinne der MaComp sowie weiterer eingängiger Rechtsvorschriften u.a. KWG, WpHG und MaRisk
- Fundierte Kenntnisse über den Vertrieb von Anlageprodukten

- Sehr gute analytische und strategische Fähigkeiten, Bereitschaft zu eigeninitiativem und selbständigem Arbeiten
- Ausgeprägte mündliche und schriftliche Kommunikationsfähigkeiten, sicheres Auftreten, teamorientierte Arbeitsweise
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Hohe Durchsetzungs- und Konfliktfähigkeit, ausgeprägtes Engagement

Interesse?

Bewerben Sie sich gleich **online**. Menschen mit Behinderung werden bei gleicher Eignung bevorzugt eingestellt. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Zeigen Sie uns, was versichern wirklich heißt:

www.ergo.com/karriere

Kontakt: Stefanie Klose,
ERGO Group AG, Personalmanagement Düsseldorf,
Victoriaplatz 2, 40198 Düsseldorf
careers.duesseldorf@ergo.de

ERGO**DKV****ERGO** Direkt